

Market Access for you – Insider Know-how & Best Practice

Modul 4: Anwendungsfall 1 - Market Access im niedergelassenen Bereich

Donnerstag, 13. Juni 2019, 09:00 – 17:00 Uhr,
PHARMIG ACADEMY, Wien

Anmeldung

- ✓ **E-Mail:** office@pharmig-academy.at
- ✓ **Online:** www.pharmig-academy.at

Mit Erhalt der Anmeldebestätigung ist Ihre Anmeldung verbindlich. Sollten Sie diese länger als 3 Werktage nicht erhalten, kontaktieren Sie uns bitte!

Rücktritt: Ein gebührenfreies Storno ist bis 4 Wochen vor der Veranstaltung möglich. Wir bitten um Verständnis, dass wir bis 2 Wochen vor der Veranstaltung 50% und danach die volle Teilnahmegebühr verrechnen. Die Entsendung eines Vertreters zur gebuchten Veranstaltung ist jedoch möglich. Stornierungen können ausschließlich **schriftlich** entgegengenommen werden.

Die PHARMIG ACADEMY behält sich das Recht bei Ausfall eines Referenten / mangelnder Teilnehmerzahl das **Seminar** zu **verschieben oder abzusagen**. In diesem Fall entsteht kein Rücktrittsrecht oder Ansprüche seitens des Kunden.

Teilnehmerbeitrag



EUR 690,- PHARMIG-Mitglieder (exkl. MwSt)
EUR 760,- Regulär (exkl. MwSt)
inkl.: Seminarunterlagen, Getränke und Kaffeepausen;
Mittags à la carte Menü Café Roth Hotel Regina



PHARMIG ACADEMY
Garnisongasse 4/4, 1090 Wien

Georgina Novak | +43 1 40 60 290 - 43
georgina.novak@pharmig-academy.at



Market Access for you - Insider Know-how & Best Practice

Modul 4: Anwendungsfall 1 - Market Access im niedergelassenen Bereich

Donnerstag, 13. Juni 2019, 09:00 – 17:00 Uhr
PHARMIG ACADEMY, Wien

Weitere Module:

- 1** Grundlagen und Strategien für ein erfolgreiches Reimbursement
Termin: Mittwoch, 27. März 2019, 09:00 - 17:00 Uhr
- 2** Das österreichische Gesundheitswesen
Termin: Dienstag, 30. April 2019, 09:00 - 17:00 Uhr
- 3** Pharmaökonomie & Health Technology Assessment (HTA)
Termin: Mittwoch, 15. Mai 2019, 09:00 - 17:00 Uhr
- 5** Anwendungsfall 2 - Market Access im intramuralen Bereich
Termin: Donnerstag, 27. Juni 2019, 09:00 - 17:00 Uhr

10 % Rabatt bei Buchung aller Module! Jedes Modul ist einzeln buchbar!

Ihr Nutzen

Neben dem relevanten juristischen Grundlagenwissen werden Ihnen in diesem Modul die spezifischen rechtlichen Fragenstellungen vermittelt, die sich im Zusammenhang mit den einzelnen Phasen am Weg in den Erstattungskodex ergeben. Im Sinne einer gesamtheitlichen Betrachtung wird dabei auch auf ausgewählte Problemstellungen eingegangen, die sich während eines aufrechten Lifecycles ergeben können.

Sie erhalten Sie in diesem Modul vor allem auch Impulse für Ihre tägliche Arbeit. In einem hypothetischen Anwendungsfall wird der gesamte Prozess von Market Access pre-approval bis zur Entscheidung des Hauptverbandes und darüber hinaus - durchgespielt. In unterschiedlichen Szenarien werden Herausforderungen aufgezeigt und mögliche Lösungsansätze erarbeitet.

Referenten



Mag. Karl Liebenwein
Gründer, Partner und
Geschäftsführer |
Liebenwein Rechtsanwälte
GmbH



Dr. Ronald Pichler
Head of Public Affairs |
Pharmig Verband der
pharmazeutischen Industrie
Österreichs

Seminarinhalte

- ✓ Vermittlung und Auffrischung des rechtlichen Grundlagenwissens
- ✓ Darstellung von spezifischen rechtlichen Fragestellungen im Zusammenhang mit den Phasen am Weg in den Erstattungskodex
- ✓ gesamtheitliche rechtliche Erörterung anhand ausgewählter Problemstellungen
- ✓ Early Engagement und Market Access Vorbereitungen pre-approval
- ✓ No Box Phase/ Listung im Warenverzeichnis
- ✓ Einreichung (Red box Phase, Verhandlungen / Gespräche mit dem Hauptverbandes)
- ✓ Reaktionsmöglichkeiten bei einem negativen Bescheid des Hauptverbandes

Zielgruppe

- ✓ Geschäftsführer
- ✓ Market Access Manager
- ✓ Public Affairs Manager
- ✓ Regulatory Affairs Manager
- ✓ Business Unit Manager
- ✓ Medical Manager
- ✓ Key Account Manager
- ✓ Marketing & Sales Manager
- ✓ Government & Legal Affairs Manager